

Ingénieur d'affaires H/F

Dans le cadre du développement de ses activités, FX-Conseil, filiale privée de l'Ecole polytechnique, accroît ses effectifs et recherche un(e) ingénieur d'affaires.

FX-Conseil est une société de conseil et services spécialisée en partenariat avec des centres de recherche. Nous soutenons l'émergence et le développement de la transformation technologique, des produits et des services grâce à l'expertise de centres de recherches, dont en particulier le centre de recherche de l'Ecole polytechnique. Nous sommes l'interlocuteur privilégié des industriels, PME/TPE, start-up qui souhaitent bénéficier simplement et facilement de nos partenariats avec les laboratoires de centre de recherche.

Vous êtes désireux(se) d'évoluer dans un environnement hautement technologique, dans une société dynamique, à l'interface entre secteurs public et privé, vous savez détecter et analyser les besoins techniques des prospects/clients, vous êtes à l'écoute de leurs problématiques et savez les accompagner sur des projets clés pour leur développement s'appuyant sur des expertises et l'utilisation d'équipements de laboratoires.

En étroite collaboration avec la Direction du développement, vous aurez pour missions :

- le développement du portefeuille de fournisseurs en équipements de laboratoires, en codes de calcul, en expertise scientifique
- la qualification, la prospection commerciale et le développement de votre portefeuille de clients pour la vente de projets et de prestations de services
- l'évaluation des besoins de vos clients, la définition des missions à pourvoir
- le suivi des avancements de projets clients et l'encadrement des ingénieurs projets
- le développement de partenariats, notamment avec des établissements publics
- l'organisation et l'animation d'évènements
- la participation à l'offre marketing et le suivi des offres

Profil recherché:

- Diplômé(e) Bac +4/5, double cursus apprécié Ingénieur + Commerce/Marketing
- Premières expériences commerciales B2B, connaissance de l'environnement recherche publique
- A la fois dynamique, rigoureux(se) et flexible. Esprit start-up
- Tenace et impliqué(e) pour aller au bout de vos actions en vue de conclure les affaires
- Orienté(e) clients et résultats. Talent pour la négociation

Vous êtes doté(e) d'un très bon relationnel, servant votre objectif de développement de vos portefeuilles clients et fournisseurs. Vous aimez convaincre et tisser des liens privilégiés avec vos interlocuteurs.

Vous êtes capable de défendre vos différentes offres quel que soit le contexte.

Lieu :

Palaiseau (91)

CDD (possibilité de CDI) ou mise à disposition

Contact :

sylvie.tonda@fxconseil-polytechnique.com

<https://portail.polytechnique.edu/fxconseil/fr>